



## ESPERTO IN PAGAMENTI INTERNAZIONALI

Analisi delle forme di pagamento attivabili in una transazione commerciale con l'estero, istruzioni operative ed esercitazione in aula

MILANO - 27 E 28 APRILE 2017

Condividi

Ricevi aggiornamenti sul prodotto

Prezzo (IVA esclusa)

**1099,00 €**

Descrizione

## Descrizione

### Perché partecipare?

- Per conoscere le diverse forme di pagamento attivabili in una transazione commerciale con l'estero;
- Per apprendere come predisporre correttamente la relativa documentazione;
- Per conoscere il funzionamento operativo della Lettera di Credito, delle Garanzie Bancarie e della Bank Payment Obligation (BPO).

### Caratteristiche del corso

- Il corso è strutturato **in due sole giornate**, per limitare gli spostamenti e l'assenza dall'ufficio
- L'orario dei workshop è il seguente: **ore 9:30 – 16:30**, con un'ora di pausa per il pranzo
- I workshop hanno un **taglio molto operativo**, con casi pratici, risposte a quesiti specifici e focus sugli aspetti di maggiore interesse per i partecipanti
- Il corso è a **numero chiuso** per favorire il confronto con il docente e gli altri partecipanti e per una didattica più efficace
- Al termine del corso, dopo aver completato il test finale (a distanza), **ogni partecipante riceverà l'attestato di "Esperto in pagamenti internazionali"**
- Ai partecipanti verrà inviato in formato PDF tutto il materiale messo a disposizione dal docente.

## Programma

### I Workshop

- Le Payment Conditions in un International Sale Contract
- Il pagamento in Open Account
- Open account assistito da demand guarantee o standby letter of credit:
  - Differenze fra demand guarantee e standby letter of credit

- Analisi di casi pratici
  - Pagamento anticipato assistito da advance payment guarantee:
    - Analisi di una advance payment guarantee
  - L'incasso documentario (Documentary Collection):
    - D/P: Documents against Payment
    - D/A: Documents against Acceptance
    - Documentary Collection: Financing Facilities
    - Analisi di casi pratici
- 

## Il Workshop

- Il credito documentario:
    - definizione, caratteristiche, struttura, funzionamento, soggetti, operatività, normativa di riferimento
    - Le tipologie dei crediti documentari: by payment, by deferred payment, by acceptance, by negotiation e le relative prestazioni delle banche
    - La conferma di un credito documentario
  - La Bank Payment Obligation: definizione, soggetti, struttura ed operatività
  - L'assegno e la cambiale (chéque – Promissory Note – Bill of Exchange)
  - Trasferimenti elettronici dei fondi sul conto del venditore (incassi automatizzati)
  - Settlement, Risk Mitigation o Financing?
  - *Esercitazione in aula*
- 

## Metodologia didattica

Lezione frontale con proiezione di diapositive e utilizzo di lavagna a fogli mobili, interazione con i partecipanti per contestualizzare i concetti alle realtà aziendali. L'attività didattica si avvale di metodologie finalizzate a rendere il partecipante protagonista del processo di apprendimento. La formazione in aula prevede, quindi, l'utilizzo di casi aziendali reali, role playing, business game ed altri metodi didattici che favoriscono l'analisi di situazioni concrete, la ricostruzione di problemi aziendali e l'elaborazione di schemi di riferimento utili all'azione. In particolare, ai partecipanti vengono offerte specifiche situazioni didattiche per mettere in atto le competenze acquisite.

## Docenza

### Dott. Domenico del Sorbo

Dott. Domenico Del Sorbo, laureato in Economia del Commercio Internazionale e dei Mercati Valutari e diplomato MBA in International Business presso il MIB - School of Management - Trieste MBA Accreditato ASFOR e AMBA, è esperto nei processi di internazionalizzazione d'impresa e nella gestione del rischio di credito nelle transazioni commerciali internazionali. In particolare è esperto degli strumenti di Trade & Export Finance. Ha conseguito gli ICC Certificates of Achievement on Mentor 600 (UCP 600 and Documentary Credits), score of 98% in the Assessment - Incoterms ® 2010, score of 100% in the Assessment – URC 522 and Collections, score of 100% in the Assessment – URBPO (Uniform Rules for Bank Payment Obligations), score of 97% in the Assessment. È, inoltre, consulente e formatore presso diverse Camere di Commercio italiane, alcuni enti ed associazioni industriali e per l'Ice-Agenzia. Scrive per NewsMercati, newsletter del sistema camerale italiano. Svolge attività di assistenza e consulenza per la gestione di crediti documentari e garanzie bancarie per diverse PMI. È consulente presso Unioncamere Lombardia, Sistema Camerale Servizi S.r.l. (già Mondimpresa), Unioncamere Campania, Unioncamere Puglia, CCIAA di Ferrara, CCIAA di Chieti, CCIAA di Forlì-Cesena, CCIAA di Pescara.

## Iscrizioni

Per iscriversi è necessario scaricare il modulo d'ordine, compilarlo in tutti i campi e inviarlo via Fax al n. 045/8130370. In alternativa è possibile iscriversi on-line, dopo essersi registrati al nostro sito web.

Per chiarimenti o ulteriori informazioni siamo a Vostra disposizione al n. 045/8101518